



Vers un monde plus «SMART»

## DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT – NOUVELLE AQUITAINE

**Edeis recherche un(e) Directeur du Développement – Nouvelle Aquitaine (H/F) pour son agence de Bordeaux**

- Edeis est un acteur majeur dans le secteur de l'ingénierie et de l'exploitation d'infrastructures et de bâtiments complexes, leader de l'exploitation d'aéroports en France. Le groupe emploie 1100 collaborateurs répartis entre la division ingénierie (13 agences en France et à Monaco) et le management d'infrastructures (19 aéroports). Grâce à sa vision innovante et durable, le groupe accompagne ses clients pour la réalisation et l'exploitation de leurs opérations de développement, d'aménagement et de valorisation des espaces et des territoires.

**Votre mission principale est le développement commercial bâtiment en Nouvelle Aquitaine, sur du marché privé (en particulier industriel) et du marché public (grands équipements, santé) :**

- Détecter et qualifier les prospects en milieu industriel et/ou agroalimentaire en s'appuyant sur les moyens mis en place au niveau national et local
- Réaliser des offres, manager les négociations et effectuer un suivi jusqu'à la signature du contrat
- Prospector et visiter les grands comptes ciblés
- Suivre les actions commerciales en lien avec les développeurs des autres régions / agences
- Effectuer un reporting bihebdomadaire à la direction commerciale
- Participer aux actions commerciales transverses organisées au niveau national
- Démarcher les grands donneurs d'ordre public, architectes et entreprises de GC (premier et second rang)
- Anticiper les AO et concours à venir, identifier les partenaires cotraitants ou sous-traitants les plus pertinents, participer au montage des équipes
- Superviser la réalisation des dossiers de candidature
- Assister les équipes projet sur les réponses concours, pour le relationnel client & équipe et les négociations des honoraires
- Participer aux manifestations professionnelles (salons ou autres), y compris à l'international (anglais requis)
- Participer à l'élaboration des budgets commerciaux de l'agence
- Tenir à jour le logiciel de suivi des offres commerciales (CRM)
- Participer à la création des supports commerciaux
- Participer aux manifestations professionnelles (salons ou autres)

### **Votre profil :**

De formation BAC +2 à BAC +5 dans une spécialité commerciale et/ou bâtiment (idéalement double compétence technique et étude complémentaire en cycle commercial niveau II), vous disposez d'une expérience de 5 ans minimum en développement commercial Nouvelle Aquitaine dans le domaine du bâtiment.

Vous possédez une connaissance approfondie du domaine du bâtiment public et privé.

Vous disposez également d'un réseau relationnel déjà bien établi en Région Nouvelle Aquitaine, notamment sur la Métropole bordelaise.

**Merci de transmettre votre candidature à  
[recrutement@edeis.com](mailto:recrutement@edeis.com)**

**Edeis** est un acteur majeur dans le secteur de l'ingénierie et de l'exploitation d'infrastructures et de bâtiments complexes, leader de l'exploitation d'aéroports en France. Le groupe emploie 1100 collaborateurs répartis entre la division ingénierie (13 agences en France et à Monaco) et le management d'infrastructures (18 aéroports en France et en Espagne et 1 port de plaisance). Grâce à sa vision innovante et durable, le groupe accompagne ses clients pour la réalisation et l'exploitation de leurs opérations de développement, d'aménagement et de valorisation des espaces et des territoires.

